

Kinderhilfe Brasilien 2014 plus

Konzept zur Vorbereitung
unseres Besuchs in Sao Miguel
im Dezember 2013



Ausgangslage und Ziele

Unser Verein hat sich bereit erklärt, die Fundacao ASAS bis Ende 2014 mit jährlich mind. € 15.000 zu fördern. Mit dieser Summe kann das Kinderbildungszentrum weitergeführt werden, wenn auch in einem eingeschränkten Betrieb. Es konnten dadurch in den vergangenen beiden Jahren 50 Kinder so betreut werden, dass fast alle in der Schule aufgestiegen sind.

Wichtige Rahmenbedingungen haben sich jetzt geändert: Es gibt erstmals eine Förderung der Gemeinde, Robert wird nicht mehr in Sao Miguel sein und die niederländische Stichting Sao Miguel, der wir bisher das Geld überwiesen haben, wird sich in absehbarer Zeit zurückziehen.

In dieser Situation wollen wir das Projekt besuchen, um

- **herauszufinden, ob unsere Förderung ab 2014 nötig und sinnvoll ist,**
- **zu erfahren, welche Pläne die neue Leitung für die nächsten Jahre hat und welchen Anteil wir beitragen könnten,**
- **zu vereinbaren, wie wir die Kommunikation und Abrechnung halten wollen, um unsere Spender ehrlich und in attraktiver Form informieren zu können.**

Themen und Fragen

1. Inhaltliches

Was plant die neue Leitung für die nächsten drei Jahre

- Für wen soll welche Leistung erbracht werden? Was sind die relevanten Stakeholder vor Ort?
- Welches Team und welche Strukturen wird es dazu vor Ort brauchen? Wer ist im Team dabei?
- Welchen Finanzbedarf werden sie haben – was kann in Brasilien akquiriert werden?

2. Kommunikation mit uns

Wer ist/sind meine/unsere Ansprechperson/en?

Können wir vierteljährlich Kontakt haben per skype/Telefon?

Können wir halbjährlich schriftlich und strukturiert Info bekommen, was sich getan hat vor allem in Hinblick auf Aktivitäten und Wirkungen?

Können wir automatisch informiert werden, wenn sie die Website aktualisieren und womit?

Können wir mindestens halbjährlich PR-Material bekommen: Fotos, Testimonials, Bilder/Zeichnungen...

Können wir einzelne Geschichten bekommen, wie sich Kinder/Personen entwickeln?

Welche Fundraising-Aktivitäten von uns passen gut zum Ablauf und Selbstverständnis der Fundacao?

Können wir Fundraising-Grundlagen bekommen: Infos über gewünschte

Neuanschaffungen, Feste und Aktionen, Kosten einer „Patenschaft“, „Schulpaket“ oder anderes?

3. Finanzielles

Wir stellen unseren Beitrag zur Verfügung für die Betreuung im Kinderbildungszentrum oder in Sao Rafael ohne weitere Vorgabe, wofür es eingesetzt wird. Wir möchten im Gegenzug jährlich Einblick in die Buchhaltung bekommen. Ist das denkbar? Wie kann es umgesetzt werden?

Es fallen Bankspesen an. Da wir den Spender garantieren, dass wir sie übernehmen, möchten wir sie kennen und helfen sie zu minimieren. Wie kann das gelingen?

Weiteres Vorgehen

Peter und ich werden dem Vorstand und den Mitgliedern von den Ergebnissen der Reise berichten, sowohl schriftlich wie auch persönlich im Rahmen der nächsten Mitgliederversammlung im Jänner/Feber 2014.

Bei der Mitgliederversammlung werden wir über die Weiterführung der Zusammenarbeit nach 2014 entscheiden.